



Sự cởi mở, khả năng giao tiếp và kinh nghiệm thực tế phong phú đã giúp anh Hải luôn tạo được ấn tượng tốt đẹp với người đối diện ngay lần đầu gặp gỡ. Sự thân thiện và linh hoạt đã giúp anh xóa tan mọi khoảng cách để cùng chia sẻ và thấu hiểu. Đây là những phẩm chất mà anh luôn trau dồi để cùng Dale Carnegie khai phá, thúc đẩy học viên dám thoát ra khỏi vùng an toàn của mình và tự tin đương đầu với những thử thách mới của cá nhân cũng như của doanh nghiệp.

Trên cương vị lãnh đạo tại các công ty đa quốc gia, anh Hải đã tham gia vào nhiều dự án quan trọng của công ty như: Hoạch định, quản trị chiến lược truyền thông tiếp thị, chiến lược phát triển kênh phân phối, bán lẻ...tại các công ty Samsung, Teka, Philips TV, Sony Ericsson

Bên cạnh kinh nghiệm thực chiến phong phú tại các công ty đa quốc gia, anh luôn là người lắng nghe thấu hiểu, tiên phong đưa ra nhiều giải pháp thiết thực giúp khai tạo nội lực, động viên, khuyến khích đội nhóm phát triển đột phá, nỗ lực không ngừng, dám chấp nhận thử thách, đón nhận cơ hội để vươn tới thành công trong công việc và cuộc sống.



Chuyên gia huấn luyện: **NGUYỄN VĂN HẢI**

Hơn 20 năm làm việc, anh Hải đã có hơn 16 năm đảm nhiệm vị trí quản lý cao cấp tại các tổ chức đa quốc gia tại Việt Nam:

- Tổng Giám đốc
– PHILIPS TV Việt Nam
- Giám Đốc Sales & Marketing
– Công ty TEKA Việt Nam.
- Giám Đốc Tiếp Thị Thương Mại
– Công ty Samsung Việt Nam.
- Giám đốc tiếp thị thương mại
– Công ty Diageo Việt Nam
(Johnnie Walker).
- Giám đốc tiếp thị thương mại
– Công ty Sony Ericsson.
- Giám đốc tiếp thị thương mại
– Công ty Electrolux.
- Trưởng Quản lý Nhân Hàng Omo Matic – Công ty Unilever Việt Nam.

**Dale
Carnegie®**



BẰNG CẤP VÀ CHỨNG CHỈ:

- Thạc sỹ QTKD – Đại Học Southern Columbia – Mỹ.
- Cử nhân anh văn thương mại – Đại Học Đà Lạt.
- Chứng nhận Quản trị kinh doanh cao cấp của Viện Nghiên Cứu Châu Á.
- Chứng nhận “Kinh tế học dành cho phiên dịch” của Đại Học Fulbright của Mỹ cấp.
- Chứng nhận Marketing Manager – Marcom – Đại Học Kinh Tế tp. HCM.



TRÁCH NHIỆM HIỆN TẠI:

- Chuyên gia huấn luyện tại Dale Carnegie Vietnam.
- Giám Đốc Phát triển năng lực Tổ chức tại Dale Carnegie Việt Nam.



KINH NGHIỆM HUẤN LUYỆN:

Anh Hải có bề dày về kinh nghiệm huấn luyện cho đội ngũ nhân viên bán hàng, nhân viên tiếp thị tại nhiều công ty đa quốc gia như Unilever, Sony Ericsson, Diageo, Samsung,... và tham gia huấn luyện cho các công ty: Abbott, Servier, B. Braun, Zim, ...