



Sau hơn 15 năm làm việc tại các vị trí lãnh đạo, quản lý cấp cao tại các doanh nghiệp, anh Thảo mong muốn nhân rộng những giá trị, kinh nghiệm mình đang có để đóng góp vào tri thức của Việt Nam thông qua cơ hội được chia sẻ và hỗ trợ những lãnh đạo, quản lý trên cả nước.

Năm 2010, anh Thảo bắt đầu gia nhập Dale Carnegie Việt Nam với vai trò Chuyên gia huấn luyện. Đây cũng là con đường nhanh nhất để lan tỏa những kiến thức và giá trị này đến với cộng đồng nhằm hướng tới sứ mệnh góp phần xây dựng cộng đồng kinh doanh phát triển bền vững hơn cho thị trường Việt Nam.

Trước khi trở thành Chuyên gia huấn luyện tại Dale Carnegie, anh Thảo đã rèn luyện và tích lũy kinh nghiệm thông qua quá trình dẫn dắt đội ngũ, thiết lập và triển khai các chiến lược phát triển kinh doanh, lãnh đạo cấp cao tại các công ty và tập đoàn trong và ngoài nước như Thanh Hòa Co., Ltd, Loma Logistics Corporation, US Globalink Network, Vitol Co., Ltd.

Anh Thảo tin rằng sự chân thành, tận tâm, quyết liệt, bền bỉ và khao khát hoàn thiện bản thân để giúp người khác hoàn thiện là chìa khóa thành công trong vai trò Chuyên gia huấn luyện.

Là Chuyên gia huấn luyện duy nhất tại Việt Nam vinh dự nhận được tất cả các hạng mục giải thưởng dành cho Chuyên gia huấn luyện xuất sắc nhất trên toàn cầu - Best Performance Trainer, anh Thảo vẫn luôn không ngừng học hỏi, cập nhật kiến thức, gia tăng trải nghiệm và liên tục hoàn thiện bản thân ở nhiều mặt khác nhau.



Chuyên gia huấn luyện: **LÊ TẤN THẢO**

TRÁCH NHIỆM HIỆN TẠI:

- Cố vấn cấp cao & Chuyên gia huấn luyện cấp cao tại Dale Carnegie Vietnam.
- Thành viên Hội đồng quản trị Dale Carnegie Vietnam.



BẰNG CẤP VÀ CHỨNG CHỈ:

- Chứng nhận Chuyên gia huấn luyện và "Digital Trainer" của Dale Carnegie & Associates theo chuẩn ISO 9001:2015.
- Thạc sĩ Quản Trị kinh doanh của đại học Preston – Mỹ.
- Cử nhân Khoa Tài chính tín dụng và Kinh doanh tiền tệ của trường Đại Học Kinh Tế.
- Cử nhân ngữ văn – văn chương của Đại học Ngoại ngữ TPHCM.
- Cử nhân luật của Đại học Luật TPHCM.
- Chứng nhận năng lực Thương thuyết kinh doanh (Bộ Ngoại Giao cấp)
- Chứng chỉ chuyên viên Tài chính - Tín dụng - Ngân hàng do Đại Học Cambridge cấp.



KINH NGHIỆM HUẤN LUYỆN:

Kinh nghiệm huấn luyện trong các ngành:

- | | | |
|-------------|----------------|----------------|
| • Sản xuất | • Dược phẩm | • Chứng khoán |
| • Tài chính | • Dầu khí | • Giáo dục |
| • Công nghệ | • Viễn thông | • Truyền thông |
| • Bán lẻ | • Xây dựng | • Thương mại |
| • Ngân hàng | • Bất động sản | • Bảo hiểm |

Khách hàng nổi bật:

- | | | |
|--------------|--------------|--------------------------|
| • Viettel | • MB | • Sun Group |
| • VNPT | • VIB | • Ecopark |
| • Mobifone | • MSB | • VPI |
| • FPT | • SSI | • Bảo Việt Nhân Thọ |
| • Vietinbank | • Prudential | • Dược Liệu Trung Ương 2 |



CÁC CHƯƠNG TRÌNH HUẤN LUYỆN TRỰC TIẾP TRỰC TUYẾN TIÊU BIỂU:

- Thuyết trình trực tuyến hiệu quả và truyền cảm hứng
- Nâng cao trí tuệ cảm xúc (EI) trong kỷ nguyên số
- MSB Hybrid: Diễn giả cho chương trình Livestream M-talk số 9
- Lãnh đạo tích cực xây dựng sự tin tưởng
- 9 nguyên tắc vàng trong xây dựng niềm tin với đội ngũ